

Так что же отличает предпринимателя от простого человека? Желание изменить свой привычный образ жизни, рискнуть, начать собственный бизнес, при этом даже не имея на это достаточного количества денег! В бизнесе основное – это не денежные средства, а именно идея и желание. И если Вы все-таки верите в собственную идею, и готовы реализовать ее, то Вы непременно добьетесь успеха!

Хотя, начиная собственный бизнес без вложений, нужно помнить, что Вам все-таки будут недоступны очень многие вещи. Например, не сможете арендовать офисные помещения, не сможете провести хорошую рекламную кампанию, не сможете нанимать работников. Однако выход есть.

Офисом поначалу может служить и Ваша собственная квартира, а функции работников будете исполнять Вы сами, а рекламную кампанию вполне возможно заменить и доступными методами рекламирования.

Бизнес без вложений при этом имеет и свои определенные положительные моменты. В первую очередь, Вы будете застрахованы от любых финансовых потерь. Ведь максимум, что Вы можете утратить, это собственное время.

Во-вторых, будете застрахованы от визитов налоговой, пожарных, СЭС, медицинских представителей и представителей иных инстанций - поскольку микробизнес их совсем не интересуется.

Конечно, без вложений нереально начать финансовый или торговый бизнес, но зато расширяется возможность начать бизнес в сфере услуг. Нередко большие и средние компании эту сферу оставляют без особого внимания либо неоправданно завышают расценки на свои услуги. И вот здесь-то и возможно занять собственную нишу.

Важнейшая сложность при этом – это реклама своих услуг. Принимая во внимание, что Вы начинаете собственный бизнес без вложений, существует несколько недорогих методов по ведению достаточно эффективной рекламной кампании. Конечно, если не нравиться ищите другие [бизнес идеи](#) в интернете.

1. Во-первых, это реклама своих услуг непосредственно в местных СМИ.

Отличную отдачу дает размещение рекламных объявлений в газете с бесплатными объявлениями. Читатели подобной газеты – Ваша целевая аудитория.

2. Реклама посредством Интернета.

Абсолютно в каждом регионе существуют свои посещаемые и известные сайты, которые имеют доску бесплатных объявлений. Вам только нужно раз в день размещать там свои объявления.

3. Расклейка рекламных листовок и объявлений.

Весьма эффективный способ, в особенности, если расклеивать рекламу именно в подъездах домов, в частности если Ваши услуги предназначаются для обычных людей.

4. Еще один эффективный способ – реклама через своих знакомых.

Ваши родственники и знакомые могут стать самыми первыми потребителями реализуемых Вами услуг. А после рассказать о них собственным знакомым или друзьям. В скором времени у Вас появится вполне широкий круг клиентов.

Применяя эти методы, Вы серьезно сэкономите на рекламе, соответственно сможете

Начать свой бизнес без вложений? Можно!

Автор: Administrator

16.11.2010 21:17 - Обновлено 16.11.2010 21:24

вложить освободившиеся денежные средства в развитие Вашего бизнеса.

И если Вы чувствуете силы начать собственный бизнес – тогда не медлите, начинайте свое дело!